

クラブ増強委員会委員長様

## 地区研修協議会 分科会

23-24 地区会員増強・拡大維持委員会

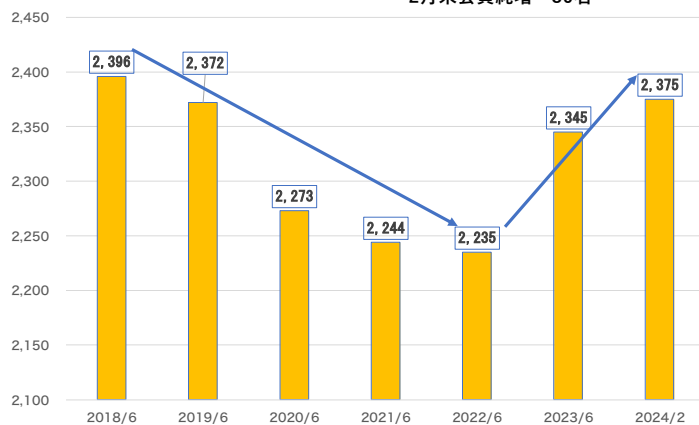
副委員長 木村 隆也

1



### 会員数の推移

2月末会員純増 30名



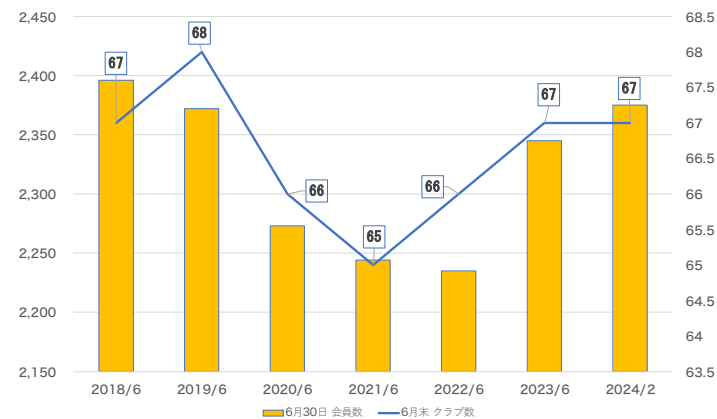
3



## 2023-24 データから見る現況

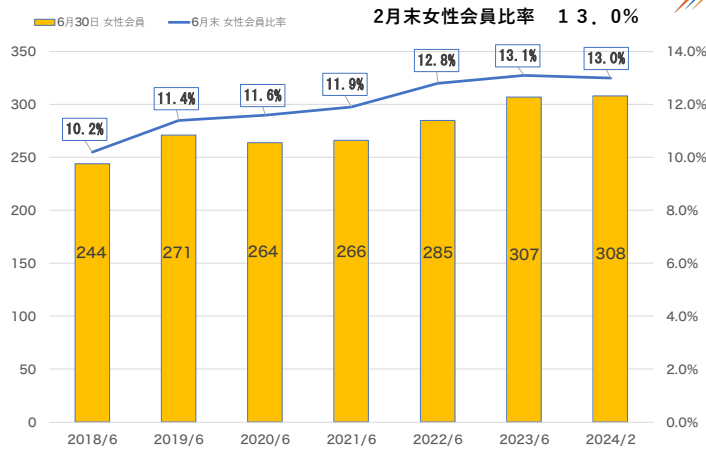
2

### 会員数とクラブ数の関係



4

## 女性会員数と女性会員比率の推移



5



## 会員増強成功クラブの事例紹介



6

### 事例① 三浦ロータリークラブ

#### ・昨年度創立60周年



三浦ロータリークラブの活動を理解し、賛同をしていただける同士を探し続けたい。60年という歴史を見つめないし、クラブ一丸で行動し、成し遂げ、記憶に残る年にしたい。

2022年7月1日会員数29名→2023年6月30日会員数 **59** 名



ロータリーの友 2024.4月号

7

8

## 三浦ロータリークラブ 幸せの黄色い封筒



9

中には「クラブ  
の入会申込書」  
を同封

クラブのパンフレットや、  
活動紹介、ロータリーの  
友のコピーなどを一緒に  
入れるのもお勧めです。



## 三浦ロータリークラブ

- ・空気、雰囲気の良い
- ・ワクワク
- ・「**増強をしなければならないという義務感ではなく、  
楽しみながら増強ができるようになった**」
- ・「これまでの三浦ロータリークラブの活動で、こんなに  
楽しかった年はない(ベテラン会員)」
- ・夜間例会の実施・オープン例会の実施

**その結果、**倍増以上のプラス30名の入会。退会ゼロ！！****

10

## 事例②藤沢南ロータリークラブ

### ・衛星クラブの設立と会員増強

ロータリークラブは更なる組織的飛躍を目指す為に、クラブに  
拡張性を持たせました。それが「ロータリーサテライトクラブ  
(衛星クラブ)」です。

既存のクラブの中にサテライト的クラブを設立し両翼の体制で、親睦の輪を広めようとす  
る試みです。

この試みは2013年の国際ロータリーの規定審議会で正式に決議され、世界中のクラブで  
実施される事が推奨されました。

**→藤沢南ディスカバー衛星ロータリークラブ設立**



11

## 藤沢南ロータリークラブ

2022年7月1日会員数40名→2023年6月30日会員数**46**名

藤沢南ディスカバー衛星クラブ 2023年6月30日会員数**16**名

- ・衛星クラブ設立に向けた事前調査、情報収集
- ・目標設定が明確
- ・かつて藤沢南ロータリークラブに在籍していて退会  
していた会員が、みな戻ってきた

12

### 事例③ 横須賀南西ロータリークラブ

2022年6月末の会員数: **10名** (うち **女性会員0名**)  
 22.7月1日現在の会員 **平均年齢: 68歳** (47歳から86歳)  
 22.5月末現在の **平均在籍年数: 23 年**

過去5年間の会員増減数:

2021-22年度	マイナス	1名
2020-21年度	マイナス	3名
2019-20年度	プラス 1名・マイナス	1名
2018-19年度	マイナス	3名
2017-18年度	プラス 3名・マイナス	1名

13

### 横須賀南西ロータリークラブ

2022年5月 地区の会員増強セミナー

2022年8月 例会で地区会員増強委員会卓話

2022年9月より **クラブ増強委員長中心に、**

**会員候補の名簿を整理**

2023年1月より **オープン例会を毎月実施。**

**毎月最終例会を昼例会から夜間例会に変更**

**2022年6月30日 会員数10名 → 2023年6月30日 会員数14名**

**(5名入会。1名退会)**

絶対に今年度は  
5名入れる!

14

### 横須賀南西ロータリークラブ

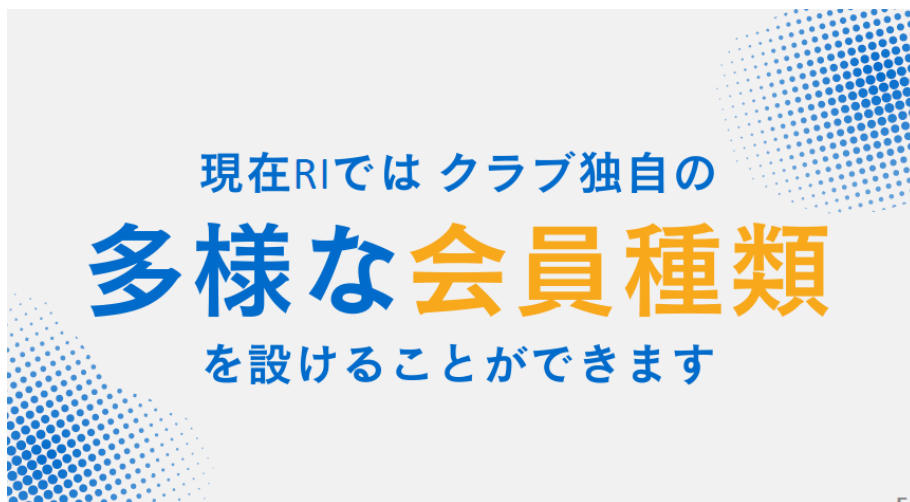
#### ・覚悟

- ・新しい事にチャレンジ (夜間例会・オープン例会)
- ・女性のゲストを例会へ招く
- ・地区会員増強委員会の新会員'sVOICE特別編収録
- ・名刺の裏には新会員'sVOICEのQRコードを印刷
- ・オープン例会招待状・御礼状・ロータリーの友配布



### 最新増強手法

16



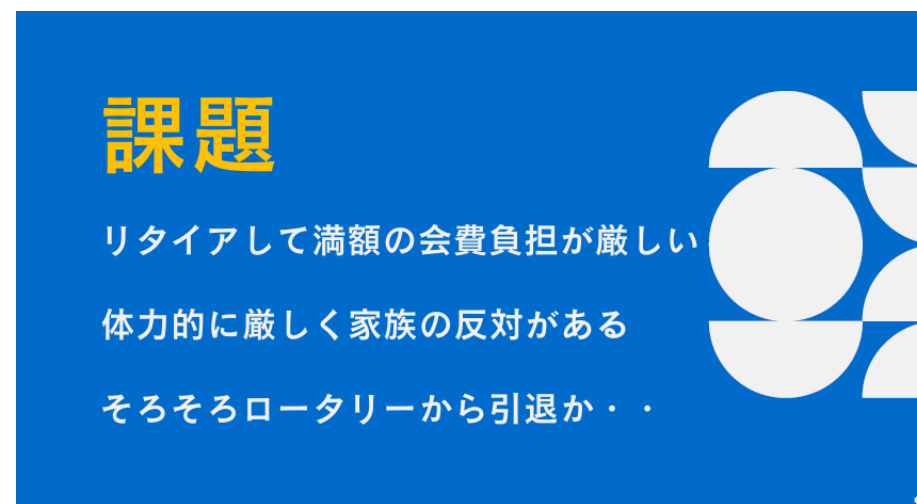
17



18



19



20



21

クラブ独自の  
**会員種別**を作ってみよう

私  
も  
ロータリーに  
入ります

実例 **2**  
**家族  
会員**

ご子息・ご息女が  
他団体や他クラブの  
主力になる前に  
あなたのクラブとの  
ご縁を深める制度

11

22

**家族会員 導入例**

**1** 入会金 半額

**2** 会費 半額

**3** 例会  
A案：両名一緒に出席できる  
B案：各例会にはどちらか1名だけ出席できる  
C案：家族会員は月●回無料で出席できる

12

23

クラブ独自の  
**会員種別**を作ってみよう

実例 **3**  
**ウェブ  
会員**

例会に原則  
オンライン参加

食費がかからない分  
会費を減額できる

13

24





## ウェブ会員を迎える工夫

入会金 会費 半額	対面参加も 有料で できる	対面参加 会合を 決めておく  <small>年次総会、協議会、 公式訪問、創立記念例会など</small>
-----------------	---------------------	--

14

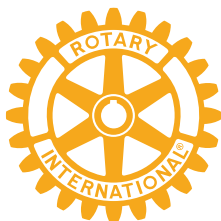
25

## 考えてみよう

シニア	家族	WEB ネット
法人	準会員	ユース

15

26



ご静聴、ありがとうございました！